



AANDEELHOUDERS brief

IN DIT NUMMER:

Eerste EaSI-waarborg voor Eat vzw

Percentage tevreden klanten? 99%

Een Impulskrediet voor een steengoed product

VOOR UW AGENDA

25 mei 2019:

Aandeelhoudersvergadering

De officiële uitnodiging volgt nog.
Noteer alvast dat we op zaterdag
25 mei verslag uitbrengen over
onze werking in 2018.
Van harte welkom.

NR. 38

AFGIFTEKANTOOR GENT X
Verschijnt driemaandelijks
Hefboom,
Vooruitgangstraat 333/5 1030 Brussel

hefboom

voor sociaal en duurzaam ondernemen



Tevreden klanten? Wij hebben er 99%



Hefboom Advies beschikt al een aantal jaar over het Qfor label. Qfor is de standaard voor de certificatie van de kwaliteit van adviesactiviteiten. In het kader van de periodieke hernieuwing van onze certificatie contacteerde een onafhankelijke auditor acht organisaties die het afgelopen jaar een beroep deden op onze adviesverlening. De evaluatie was uitermate positief. Een greep uit de uitspraken van onze klanten:

“ Hefboom heeft ons begeleid en een soort training gegeven rond leiderschap voor leidinggevend. Een paar teams bij ons volgden dat traject. De mensen van Hefboom werken echt uitdagend en scheppen een kader om in te groeien. Ze hanteren goede methodieken en werken echt op maat. ”

“ De consultants zijn heel goed. Ze werken co-creatief. We hebben een basistekst die zij dan helpen verbeteren op basis van hun kennis. Ze denken echt met ons mee en passen zich aan aan onze noden. ”

“ De rapporten zijn heel professioneel. Ze zien niets over het hoofd en schetsen een breed beeld van de problematiek. ”

DIENSTVERLENING

GREENPULSE

GreenPulse Finance is een nieuwe coöperatieve vennootschap die sinds 2018 coöperatief kapitaal verzamelt voor duurzame energieprojecten. GreenPulse financiert zonnepanelen-projecten op de daken van Decathlon in Roeselare, Maasmechelen en Turnhout, en bij andere bedrijven. Deze coöperatie heeft sinds november 2018 een 100-tal coöperanten kunnen werven voor ongeveer 350.000 euro aan kapitaal.

Hefboom heeft GreenPulse geholpen om in dialoog te gaan met kandidaat-coöperanten. We gaven de info-avonden mee vorm en beheren nu het aandeelhoudersregister. Ook nu weer komt onze jarenlange ervaring goed van pas om concreet invulling te geven aan het coöperatieve gedachtegoed.

Investeer je graag mee? Kijk op:
www.greenpulse.eu/nl/investeermee

3 redenen om een beroep te doen op de dienstverlening van Hefboom

Dienstverlening aan coöperaties is een kernactiviteit van Hefboom. Onze klanten bereiken samen meer dan 15.000 coöperatieve aandeelhouders. 3 redenen voor coöperaties om het zichzelf makkelijk te maken en een beroep te doen op de professionele dienstverlening van Hefboom:

- 1 Hefboom heeft als stabiele en transparante partner jarenlange ervaring in de coöperatieve dienstverlening.
- 2 De professionele consultants van Hefboom zijn vertrouwd met alle aspecten van het coöperatief ondernemingsmodel en nemen al uw administratieve en juridische beslommingen weg.
- 3 De ontwikkelings- en onderhoudskosten worden via het Hefboom-platform gespreid over een grote groep met lagere beheerskosten als gevolg.

Crédal en Hefboom krijgen toegang tot Europese waarborgen voor sociaal ondernemerschap

Sinds 1 maart jl. hebben Crédal en Hefboom toegang tot de EaSI-waarborg, een nieuw financieringsinstrument van het Europees Investeringsfonds (EIF). Crédal is net als Hefboom een belangrijke sociale financier in ons land. We zijn allebei lid van FEBEA, de Europese Federatie van Ethische Financiers. Het programma voor werkgelegenheid en sociale innovatie van de EU (EaSI) stelt 25 miljoen euro aan waarborgen beschikbaar om in België sociaal ondernemerschap te stimuleren. De EaSI-waarborg stelt Crédal en Hefboom in staat om krediet te verlenen aan sociale ondernemingen die moeilijk toegang hebben tot financiering bij de traditionele kredietverstrekkers. De komende 5 jaar willen we kredieten verstrekken aan startende en bestaande sociale ondernemingen en organisaties. De leningen zullen tussen de 25.000 en 500.000 euro bedragen. We richten ons tot ondernemingen die sociale impact genereren met inclusieve en sociale woonvormen, duurzame energie en mobiliteitsoplossingen, projecten in de zorg, welzijn of gelijke kansen. Sociale tewerkstellingsinitiatieven komen net zo goed aanmerking.

“Met de EaSI-waarborg kan Hefboom nog meer innovatieve sociale en duurzame projecten en organisaties financieren. Vaak gaat het om jonge initiatieven of sociale ondernemingen die voorrang geven aan het genereren van maatschappelijke impact, eerder dan het opbouwen van financieel vermogen. Dit maakt deze projecten risicovoller, en minder aantrekkelijk voor traditionele financiers. Met de EaSI-waarborg zal Hefboom dromen helpen waarmaken.”

TOON VANDEVELDE, VOORZITTER HEFBOOM

De EaSI-waarborg werd op 1 maart 2019 gelanceerd in het Brusselse bedrijfcentrum GreenBizz, waar onder andere de insectenboerderij Little Food gehuisvest is. De genodigden konden een snack proeven gemaakt van krekels. Ze kregen ook een heerlijke walkingdinner aangeboden, verzorgd door Eat vzw. Deze vzw organiseert werkervaring voor doelgroepwerknemers in vier sociale horecazaken in Brussel. Eat vzw is het eerste kredietdossier waarvoor Hefboom gebruik kon maken van het de EaSI-waarborg.

www.hefboom.be/easi-waarborg-voor-sociale-ondernemers



Er zit muziek in het Cultuurkrediet

Sinds de zomer van vorig jaar is Hefboom de partner van de Vlaamse overheid voor de toekenning van cultuurkredieten. Dit aantrekkelijke krediet met een maximale rentevoet van 3% is op maat van professionals en organisaties die voor de realisatie van een cultureel project niet terecht kunnen bij de bank. Het Cultuurkrediet speelt duidelijk in op een behoefte. De volgende culturele ondernemers kregen intussen een Cultuurkrediet voor de realisatie van uiteenlopende initiatieven:



De aankoop van een busje om met producties door heel Vlaanderen te toeren door de Turnhoutse theaterwerkplaats Het Gevolg vzw
www.hetgevolg.be



De aankoop van een uniek orgel voor barokconcerten door Organum Alden Biesen, een vzw die de orgelcultuur levendig houdt
www.organum-aldenbiesen.be

De uitbouw van een productiehuis voor de podiumkunsten door Perpodium, een vzw die andere producenten van podiumkunsten ook helpt om gebruik te maken van de fiscaal interessante Tax Shelter
www.perpodium.be

De overbrugging van subsidies voor de inrichting van een nieuw digitaal museum rond de gebeurtenissen in het dorpje Meensel-Kiezezem tijdens WOII voor Meensel Kiezezem 44 vzw, die zich inzet voor cultureel erfgoed en herinneringseducatie
www.museum44.be



De overbrugging van Europese subsidies voor het Big Bang Festival voor Zonzo Compagnie vzw, die met Big Bang Europa's grootste muziekfestival voor kinderen realiseert
www.zonzocompagnie.be
www.bigbangfestival.eu



De inrichting van een unieke textielzaal in Genk door Marylene Madou, een creatieve en ondernemende textielontwerpster
www.marylenemadou.com



MET UW GELD...

... blijft een bijzonder ambacht bewaard dankzij Impulskrediet

De grootvader van Rony Wagemans opende in 1934 een openlucht steenbakkerij in Hoeselt. Rony houdt deze ambachtelijke traditie in ere. Hij is de enige in Europa die ook vandaag nog stenen bakt in met kolen gestookte openluchtovens. Het volledige productieproces neemt een paar maanden tijd in beslag maar levert een bijzonder resultaat op met stenen in een rijke kleurschakering van bruin, paars, rood en geel.

Ook met een steengoed product sta je als ondernemer voor heel wat uitdagingen

In 1991 stapte Rony als jonge gast mee in de zaak. Eind jaren '90 diende zich een grote uitdaging aan. Nieuwe ruimtelijke uitvoeringsbesluiten noopten tot een hervestiging van de zaak buiten de bebouwde kom. De familie kocht grond, maar botste bij de aanvraag van de nodige vergunningen op administratieve tegenkanting. De bakkerij kon uiteindelijk pas in 2011 verhuizen. Daarna duurde het nog een jaar vooraleer de ovens correct konden worden afgesteld en het bedrijf dezelfde kwaliteit kon garanderen als voorheen.

Intussen kreeg Rony onverwacht gezondheidsproblemen. Hij vroeg zijn bank om betalingsuitstel voor lopende kredieten maar kreeg geen steun vanuit die hoek. Sluiting van de zaak werd vermeden dankzij de tussenkomst van een familielid. Familie leende hem voldoende geld om de uitstaande lening bij de bank terug te betalen.

Rony kon zijn zaak redden, en de vooruitzichten waren gunstig. Hij beschikte over een terrein van 5.000 m², twee openluchtovens, droogloodsen, vrachtwagens, ... En bovenal over de expertise om een uniek product op de markt te brengen. Afnemers stonden klaar om stenen te kopen van zodra de productie weer werd opgestart.

Maar Rony had in die mate geïnvesteerd in zijn eigen zaak dat de bank ook niet bereid was om middelen vrij te maken voor de investering in grondstoffen. Gelukkig leerde Rony toen Impulskrediet kennen. Hij kreeg een microkrediet van 23.000 euro om de nodige brandstoffen aan te kopen om de ovens terug op te starten. Intussen staan er 360.000 stenen klaar in de loods om afgebakken te worden.

"Rony is een ondernemer in hart en nieren. Maar ook een doorzetter met veel kennis en ervaring kan geplaagd worden door tegenslag. Vanuit Impulskrediet zijn we zeer blij dat we de zaak van Rony een nieuwe impuls konden geven. Zijn activiteit is een vorm van levend erfgoed en biedt economisch zeker meerwaarde. Klanten waarderen dit unieke product. Tenslotte is het vooral vanuit sociaal oogpunt erg waardevol dat we deze ondernemer weer perspectief konden geven."

BEN PEETERS, KREDIETCONSULENT IMPULSKREDIET

Benieuwd hoe de exclusieve Haspengouwse veldovensteen wordt geproduceerd? Zie

users.telenet.be/veldovensteen



COLOFON

De Aandeelhoudersbrief wordt uitgegeven door Hefboom cvba, Vooruitgangstraat 333/5, 1030 Brussel, 02 205 17 20, aandeelhouders@hefboom.be. Verantwoordelijke uitgever: John Vanwynsberghe, Vooruitgangstraat 333/5, 1030 Brussel. Foto's: Hefboom en Rony Wagemans. Erkenningsnummer: P 908.103. Concept en redactie: Link Inc, Brussel